PERFILES FUNDAMENTALES DE EGRESO A LOS QUE SE ORIENTAN LAS ENSEÑANZAS

El programa tiene una orientación profesional, de modo que sus egresados adquieren los conocimientos, habilidades y competencias propios de la abogacía internacional, y, más en general, necesarios para el desempeño avanzado de la profesión jurídica en entornos internacionales complejos.

Los egresados del programa adquieren una preparación óptima para insertarse en los equipos de despachos de abogados con perfil internacional, bien firmas grandes o medianas con presencia en varios países, bien firmas tipo "boutique", especializadas en operaciones mercantiles, o litigación y arbitraje internacionales.

El programa también proporciona un perfil idóneo para el trabajo en empresas multinacionales, típicamente en áreas con intensa presencia de materia contractual y societaria, o de resolución de disputas.

Un tercer perfil propio del programa es el del profesional que trabaja para instituciones de fuerte perfil internacional, como organismos europeos y multilaterales, o instituciones arbitrales de tipo internacional.

Por último, el programa también proporciona un perfil formativo muy apropiado para organizaciones no gubernamentales (ONGs) y entidades del tercer y cuarto sector, generalmente con operativa y vocación internacionales.

RESULTADOS DEL PROCESO DE FORMACIÓN Y DE APRENDIZAJE

Conocimientos o contenidos (*Knowledge*)

- K1 Conocer las categorías, conceptos y normas del Derecho transnacional, especialmente las relativas a los contratos internacionales, y la interacción entre normas nacionales y entornos jurídicos transnacionales.

  Understand the categories, concepts, and norms of transnational law, especially those related to international contracts, and the interaction between national norms and transnational legal settings.

- K2 Entender la relevancia de la dimensión ética en el ejercicio transnacional de la profesión jurídica, así como la relevancia jurídica de los objetivos de desarrollo sostenible, y su traslación al Derecho positivo y decisiones judiciales nacionales y regionales.

  Grasp the relevance of the ethical dimension in the transnational practice of the legal profession, as well as the legal significance of sustainable development goals, and their assimilation into positive law and national and regional judicial decisions.

- K3 Conocer el impacto de los problemas financieros en las relaciones jurídicas y el uso de las herramientas contables y financieras para prestar un asesoramiento más completo y sofisticado.

  Understand the impact of financial considerations on legal relationships and the use of accounting and financial tools to provide more comprehensive and sophisticated advice.

- K4 Reconocer los conceptos y categorías del Derecho del common law y su relevancia en situaciones concretas, relativas a relaciones contractuales, fiduciarias, de propiedad, y extracontractuales.

  Recognize the concepts and categories of common law and their relevance in specific situations, concerning contractual, fiduciary, property, and non-contractual relationships.

- K5 Comprender las relaciones societarias y financieras, las interacciones y conflictos entre los diferentes agentes, y el uso estructurado y creativo de soluciones combinando contratos, y derechos personales y reales, para su solución.

  Understand corporate and financial relationships, interactions and conflicts between different actors, and the structured and creative use of solutions combining contracts, personal and property rights.

- K6 Manejar las categorías del Derecho Público en situaciones transnacionales, principalmente relacionadas con la actividad empresarial.

  Manage Public Law categories in transnational situations, especially those involving business activities.

- K7 Identificar la oportunidad de los sistemas alternativos de resolución de controversias en el ámbito privado, así como en las disputas con Estados, en situaciones avanzadas y complejas.

Identify the opportunity for using alternative dispute resolution systems in private settings, as well as in disputes with states, in advanced and complex situations.

- K8 Comprender el impacto de las normas regulatorias y de competencia, y aplicables a diferentes mercados, y las consideraciones de interés público y su finalidad, y aplicarlas en transacciones o disputas complejas.

  Understand the impact of regulatory and competition rules applicable to different markets, and considerations of public interest and their purpose, and apply them in complex transactions or disputes.

- K9 Identificar las características de las situaciones conflictuales y transaccionales complejas en el ámbito transnacional, y su solución, a la luz de las normas de conflicto y sustantivas.

  Identify the characteristics of complex conflict and transactional situations and their resolution in transnational settings, in light of conflict and substantive rules.

- K10 Reconocer los elementos propios del Derecho de la Unión Europea y sus procedimientos en situaciones transaccionales y conflictuales complejas.

  Recognize the elements of European Union Law and its procedures in complex transnational transactional and conflictual situations.

Habilidades o destrezas (*Skills*)

- S1 Aplicar la expresión oral y escrita de manera correcta y avanzada para comunicar información compleja de manera sintética y precisa.

  Apply oral and written expression correctly and at an advanced level to communicate complex information synthetically and precisely.

- S2 Utilizar los mecanismos y dinámicas de la negociación, incluyendo la comunicación y proposición creativa de situaciones, como mecanismo para alcanzar soluciones.

  Use negotiation tools and dynamics, including communication and creative proposition of situations, as a mechanism to achieve solutions.

- S3 Gestionar las relaciones interpersonales dentro de equipos, así como con clientes y contrapartes plurinacionales y multiculturales.

  Manage interpersonal relationships within teams, as well as with multinational and multicultural clients and counterparts.

- S4 Aplicar a transacciones y disputas internacionales las herramientas de gestión de tiempo y proyectos.

  Apply time and project management tools to international transactions and disputes.

- S5 Extraer criterios comunes de fuentes diversas de tradiciones jurídicas distintas, y formular propuestas y posiciones no basadas en argumentos de autoridad, sino de coherencia.

  Extract common criteria from diverse sources of different legal traditions and formulate proposals and positions not limited to arguments of authority but on consistency.

- S6 Analizar críticamente documentos contractuales, procesales y textos jurídicos de origen internacional para su correcta interpretación y ejecución.

  Critically analyze contractual, procedural, and legal texts of international origin for their correct interpretation and execution.

Competencias (*Competences*)

- C1 Utilizar las habilidades y destrezas interpersonales para facilitar el ejercicio de la abogacía transnacional en sus relaciones con los clientes y otros operadores jurídicos, así como la elección de la estrategia correcta para la defensa de los derechos de los clientes.

  Use interpersonal skills in the exercise of transnational advocacy to handle relationships with clients and other legal operators, and to choose the correct strategy for defending clients' rights.

- C2 Aunar la perspectiva contractual, sujeta a la autonomía de la voluntad, y a la negociación bilateral, con la perspectiva multilateral, y con la perspectiva del interés público, como agente distinto, conjugando los intereses no representados en el proceso negociador y los límites a la autonomía de la voluntad.

  Combine a contractual approach, based on party autonomy and bilateral negotiation, with a multistakeholder perspective and a public interest perspective, with government as a distinct agent, to reconcile interests not represented in the negotiation process and limits to contract freedom.

- C3 Trasladar los marcos conceptuales en materia de sostenibilidad al contexto concreto de las transacciones y disputas internacionales, para prestar un asesoramiento más completo.

  Assimilate the conceptual frameworks in sustainability into the specific context of international transactions and disputes to provide more comprehensive advice.

- C4 Prestar asesoramiento que combine aspectos societarios, financieros, fiscales y regulatorios, permitiendo entender sus interacciones en entornos transnacionales cambiantes

  Provide advice that combines corporate, financial, tax, and regulatory aspects, with a deep understanding of their interactions in changing transnational settings.

- C5 Desarrollar estrategias de resolución de conflictos en el contexto concreto de disputas complejas de tipo comercial, incluyendo aquellas con un fuerte componente regulatorio y de normas imperativas, ante tribunales ordinarios y arbitrales, comprendiendo sus interacciones y puntos de fricción.

  Develop conflict resolution strategies in the specific context of complex commercial disputes, including those with a strong presence of regulatory and mandatory rules, before ordinary and arbitral courts, understanding their interactions and points of friction.

- C6 Diseñar un programa de asesoramiento en medidas de cumplimiento normativo internacional, a partir de la identificación, planificación y mitigación

de los riesgos que surjan en la llevanza de temas legales, incluyendo sobre aspectos de sostenibilidad.

Providing advice on an international corporate compliance program, based on the identification, planning, and mitigation of legal risks, including aspects of sustainability.

- C7 Desempeñar con un estándar profesional el papel de abogado internacional, combinando habilidades y conocimientos, en la ejecución de operaciones transnacionales, la resolución de conflictos complejos, o el estudio de problemas con trascendencia social, y destilar las conclusiones elaborando, presentando y defendiendo con éxito de forma individual y ante un tribunal un Trabajo de Fin de Máster sobre dichas materias.

  Perform with a professional standard the role of an international lawyer, combining skills and knowledge, in the execution of transnational transactions, resolution of complex conflicts, or the research of problems with a social dimension, and distill the conclusions by drafting, presenting, and successfully defending individually and before a commission a Master's Thesis on these matters.