



## MÁSTER UNIVERSITARIO EN ABOGACÍA INTERNACIONAL

Estructura del plan de estudios por materias

ESTRUCTURA DEL PLAN DE ESTUDIOS POR MATERIAS MÁSTER UNIVERSITARIO EN ABOGACÍA INTERNACIONAL					
MATERIA	ASIGNATURA	ECTS	Tipo	Curso	Cuatr
<b>MATERIA 1 SOFT SKILLS</b>	Expresión escrita y oral en la abogacía	3	O	1	anual
	Negociación	2	O	1	anual
	Gestión del tiempo, clientes y proyectos	2	O	1	anual
	TOTAL ECTS MATERIA		7		
<b>MATERIA 2 CONTENIDOS COMUNES</b>	<i>Derecho anglosajón</i> en perspectiva (I).	4	O	1	anual
	Instituciones básicas en el Derecho transnacional	6	O	1	anual
	Contabilidad y valoración	2	O	1	anual
	<i>Derecho anglosajón</i> en perspectiva (II)	3	O	1	anual
	Supuestos transnacionales de responsabilidad civil y penal	3	O	1	anual
	Cumplimiento normativo.	3	O	1	anual
TOTAL ECTS MATERIA		21			
<b>MATERIA 3 MÓDULOS DE INTENSIFICACIÓN</b>	<b>ÁREA TRANSACCIONAL</b> Derecho Societario transfronterizo. 3 créditos Tributación internacional. 3 créditos Adquisiciones, fusiones y alianzas internacionales. 3 créditos Contratos y transacciones financieras transfronterizas. 3 créditos Operaciones en los mercados de capitales internacionales. 3 créditos Transacciones sobre empresas y activos en sectores específicos. 3 créditos	18	OP	1	anual
	<b>ÁREA DE RESOLUCIÓN DE DISPUTAS</b> Mediación Internacional. 2 créditos Arbitraje Comercial Internacional. 3 créditos Arbitraje de Inversión. 3 créditos Litigación Internacional. 3 créditos Litigación ante tribunales europeos. 3 créditos Procedimientos transfronterizos en materia de Competencia y Propiedad Industrial e Intelectual. 2 créditos Procedimientos concursales internacionales. 2 créditos	18	OP	1	anual
	<b>ÁREA DE DERECHO PÚBLICO Y DERECHOS DE LA PERSONA</b> Protección internacional de los derechos fundamentales (I). Garantías de los individuos frente al Estado y actores internacionales 3 créditos Protección internacional de los derechos fundamentales (II). Las empresas como sujetos	18	OP	1	anual



	activos y pasivos de la protección de los derechos fundamentales 3 créditos Movilidad transnacional de personas y trabajadores 3 créditos Litigación ante tribunales europeos. 3 créditos Litigación de derechos fundamentales ante tribunales y órganos internacionales. 3 créditos Derecho de familia internacional. 3 créditos				
	<b>TOTAL ECTS MATERIA</b>	18			
<b>PRÁCTICAS</b>	Prácticas	<b>6</b>	O	1	anual
<b>TRABAJO FIN DE MÁSTER</b>	Trabajo fin de máster	<b>8</b>	TFM	1	anual
	<b>TOTAL ECTS MATERIA</b>	60 ECTS			



## MÁSTER UNIVERSITARIO EN ABOGACÍA INTERNACIONAL

Fichas de cada materia del plan de estudios

<b>MATERIA 1</b>			
Denominación: <b>SOFT SKILLS</b>			
Número de créditos ECTS	Carácter de la materia		
7	OBLIGATORIA		
Duración y ubicación temporal dentro del plan de estudios			
Esta materia está compuesta por 3 asignaturas que se imparten a lo largo del curso			
Competencias que el estudiante adquiere con esta materia			
CB6 CB7 CB8 CB9 CB10 CG1, CG2, CG3, CG4, CG5, CG6, CG7, CG8 CE1, CE2, CE3, CE4, CE5, CE9, CE19, CE20, CE22			
Resultados de aprendizaje que adquiere el estudiante			
<p>Tras superar esta materia el alumno será capaz de:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-Conocer los fundamentos básicos de una adecuada expresión escrita y oral, especialmente en inglés, aplicada tanto a la redacción de escritos jurídicos contractuales y procedimentales, como a la defensa oral del cliente.</li> <li>-Comprensión de las técnicas orales y escritas que resulten más adecuadas según el tipo de situación en un entorno internacional: negociación de documentos contractuales y su redacción, redacción de escritos procesales, negociación de acuerdos, o defensa ante tribunales judiciales o arbitrales.</li> <li>-Entender las diversas posiciones e intereses que confluyen en una negociación internacional, con especial atención a los diversos aspectos culturales y jurídicos que se dan cita en operaciones transnacionales.</li> <li>-Aplicar técnicas de gestión de proyectos a los asuntos que lleven o en los que participen.</li> <li>-Dominar y entender la importancia de la gestión de los costes, recursos humanos y cambio de alcance en la prestación de servicios legales.</li> </ul>			
Actividades formativas de la materia indicando su contenido en horas y % de presencialidad			
Código actividad	Nº Horas totales	Nº Horas Presenciales	% Presencialidad
AF2	28	28	100%
AF3	21	21	100%
AF6	21	7	33%
AF7	105	0	0%



	<b>TOTAL MATERIA</b>	175	56	32%																
<b>Metodologías docentes que se utilizarán en esta materia</b>																				
MD1, MD2, MD3, MD4, MD5																				
<b>Sistemas de evaluación y calificación. Indicar su ponderación máxima y mínima</b>																				
<table border="1"><thead><tr><th>Sistemas de evaluación</th><th>Ponderación mínima (%)</th><th>Ponderación Máxima (%)</th></tr></thead><tbody><tr><td>SE1</td><td>20%</td><td>40%</td></tr><tr><td>SE2</td><td>40%</td><td>50%</td></tr><tr><td>SE3</td><td>10%</td><td>40%</td></tr><tr><td>SE4</td><td>0</td><td>0</td></tr></tbody></table>						Sistemas de evaluación	Ponderación mínima (%)	Ponderación Máxima (%)	SE1	20%	40%	SE2	40%	50%	SE3	10%	40%	SE4	0	0
Sistemas de evaluación	Ponderación mínima (%)	Ponderación Máxima (%)																		
SE1	20%	40%																		
SE2	40%	50%																		
SE3	10%	40%																		
SE4	0	0																		
<b>Listado de Asignaturas de la materia</b>																				
<b>Asignatura</b>	<b>Créditos</b>	<b>Cuatrim</b>	<b>Carácter</b>	<b>Idioma</b>																
Expresión escrita y oral en la abogacía	3	anual	O	Inglés																
Negociación	2	anual	O	Inglés																
Gestión del tiempo, clientes y proyectos	2	anual	O	Español																
<b>Descripción de contenidos</b>																				
<b>Expresión escrita y oral en la abogacía</b>																				
<b>Expresión escrita</b>																				
a) Elementos básicos de la expresión escrita: palabras, oraciones y puntuación																				
b) Claridad, construcción de oraciones y contenido																				
c) Aspectos de vocabulario: la búsqueda del dominio en la expresión																				
d) Ajustes dependiendo del tipo de documento																				
<b>Expresión oral y advocacy</b>																				
a) Los objetivos de la comunicación oral																				
b) Cohesión. Aperturas, conclusiones y 'tema'																				
c) Claridad y estructura																				
d) Forma, ejecución y lenguaje corporal																				
e) Improvisación. Respuesta a preguntas y réplicas																				
<b>Legal writing and oral advocacy</b>																				
<b>Legal writing</b>																				



- a) Basic elements of legal writing: words, sentences, punctuation
- b) Clarity, sentence construction and content
- c) Vocabulary: the quest for proficiency
- d) Adjusting for different types of documents

### ***Public speaking and advocacy***

- a) The goals of oral communication
- b) Cohesion. Openings, closings, and 'theme'
- c) Clarity and structure
- d) Manner, delivery and body language
- e) Improvising. Answer to questions, and replying

### ***Negociación.***

- a) Concepto y tipos: posiciones e intereses
- b) Aspectos culturales: perspectivas occidentales y asiáticas
- c) Fases: preparación, debate y cierre. Planificación estratégica: intereses y objetivos, oferta, contra-oferta y 'efecto ancla'
- d) BATNA, WATNA, ZOPA y criterios de legitimidad externa
- e) Concesiones y bloqueo. El acuerdo

### ***Negotiation***

- a) Concept and types: positions and interests
- b) Cultural aspects: Western and Asian perspectives
- c) Stages: preparation, debate and closing. Strategic planning: interests and goals, offer, counter-offer and 'anchoring effect'
- d) BATNA, WATNA, ZOPA and external legitimacy criteria
- e) Concessions and deadlock. The agreement

### ***Gestión del tiempo, clientes y proyectos***

- a) La gestión del tiempo
- b) La gestión del cliente
- c) Introducción al Legal Project Management. Los distintos perfiles de Legal Project Manager. Las fases de un asunto legal desde el punto de vista del LPM: la coordinación de equipos internacionales

### ***Time, client and Project management***

- a) Time management
- b) Client management
- c) Introduction to Legal Project Management. The different profiles of a Legal Project Manager. The stages of a legal issue from an LPM perspective: the coordination of international teams

### **Lenguas en que se impartirá la materia**

ESPAÑOL O INGLÉS

### **Observaciones**



Universidad  
Carlos III de Madrid  
[www.uc3m.es](http://www.uc3m.es)



<b>MATERIA 2</b>																															
Denominación: <b>CONTENIDOS COMUNES</b>																															
<b>Número de créditos ECTS</b>	<b>Carácter de la materia</b>																														
21	OBLIGATORIA																														
<b>Duración y ubicación temporal dentro del plan de estudios</b>																															
Esta materia está compuesta por 6 asignaturas que se imparten a lo largo del curso																															
<b>Competencias que el estudiante adquiere con esta materia</b>																															
CB6 CB7 CB8 CB9 CB10 CG1, CG2, CG3, CG4, CG5, CG6, CG7, CG8, CG9, CG10 CE1, CE6, CE7, CE8, CE9, CE14, CE19, CE20, CE21																															
<b>Resultados de aprendizaje que adquiere el estudiante</b>																															
Tras superar esta materia el alumno será capaz de: -Describir las instituciones básicas del <i>common law</i> -Explicar las diferencias esenciales entre las diversas instituciones jurídicas del <i>common law</i> frente a las del <i>civil law</i> -Determinar los principios básicos que rigen en el derecho transnacional y en el derecho internacional público vinculados a la práctica transnacional de la abogacía -Extraer una visión global de los principios generales transnacionales que pueden afectar a situaciones transfronterizas y aplicarlos en situaciones concretas -Describir la organización y funcionamiento de los conceptos esenciales de la contabilidad financiera y técnicas de valoración desde una perspectiva internacional -Aplicar el análisis de datos contables en situaciones diversas -Diseñar, planificar y poner en práctica la estrategia legal en función de las normas de <i>compliance</i> a nivel internacional.																															
<b>Actividades formativas de la materia indicando su contenido en horas y % de presencialidad</b>																															
<table border="1"><thead><tr><th>Código Actividad</th><th>Nº Horas totales</th><th>Nº Horas Presenciales</th><th>% Presencialidad</th></tr></thead><tbody><tr><td>AF1</td><td>21</td><td>21</td><td>100%</td></tr><tr><td>AF2</td><td>63</td><td>63</td><td>100%</td></tr><tr><td>AF3</td><td>63</td><td>63</td><td>100%</td></tr><tr><td>AF6</td><td>63</td><td>21</td><td>33%</td></tr><tr><td>AF7</td><td>315</td><td>0</td><td>0%</td></tr><tr><td><b>TOTAL MATERIA</b></td><td><b>525</b></td><td><b>168</b></td><td><b>32%</b></td></tr></tbody></table>				Código Actividad	Nº Horas totales	Nº Horas Presenciales	% Presencialidad	AF1	21	21	100%	AF2	63	63	100%	AF3	63	63	100%	AF6	63	21	33%	AF7	315	0	0%	<b>TOTAL MATERIA</b>	<b>525</b>	<b>168</b>	<b>32%</b>
Código Actividad	Nº Horas totales	Nº Horas Presenciales	% Presencialidad																												
AF1	21	21	100%																												
AF2	63	63	100%																												
AF3	63	63	100%																												
AF6	63	21	33%																												
AF7	315	0	0%																												
<b>TOTAL MATERIA</b>	<b>525</b>	<b>168</b>	<b>32%</b>																												
<b>Metodologías docentes que se utilizarán en esta materia</b>																															



MD1, MD2, MD3, MD4, MD5

**Sistemas de evaluación y calificación. Indicar su ponderación máxima y mínima**

Sistemas de Evaluación	Ponderación mínima (%)	Ponderación Máxima (%)
SE1	20%	30%
SE2	40%	50%
SE3	20%	40%
SE4	0%	0%

**Listado de Asignaturas de la materia**

Asignatura	Créditos	Cuatrim	Carácter	Idioma
<i>Derecho anglosajón en perspectiva (I)</i>	4	anual	O	Inglés
Instituciones básicas en el derecho transnacional	6	anual	O	Inglés
Contabilidad y valoración	2	anual	O	Inglés
<i>Derecho anglosajón en perspectiva (II)</i>	3	anual	O	Inglés
Supuestos transnacionales de responsabilidad civil y penal	3	anual	O	Inglés
Cumplimiento normativo	3	anual	O	Español

**Descripción de contenidos**





## **Derecho anglosajón en perspectiva (I)**

### **1.- Contratos bajo el common law y comparaciones de civil law**

- a) Fuentes del Derecho
- b) Tratos preliminares, oferta, aceptación y acuerdo. Patologías del consentimiento: error y *misrepresentation*.
- c) Intención y *consideration*, *estoppel*, y forma (fe pública y privada). Patologías de la validez: ilegalidad e invalidez.
- d) Contenido del contrato. Buena fe, obligaciones expresas e implícitas, representaciones, garantías y condiciones.
- e) Incumplimiento del contrato. Significado del incumplimiento, fallos en el cumplimiento, resolución, la doctrina de la *frustration*.
- f) Remedios por incumplimiento de contrato. Daños, acción de reclamación de una cantidad pactada, cumplimiento específico bajo la *equity*, restitution.
- g) Problemas con multiplicidad de partes. Pluralidad de partes, terceros, cesión, agencia.

### **2.- Procedimiento civil en países de common law y comparaciones de civil law**

- a) Sistemas de tribunales (Estados Unidos e Inglaterra). Jurisdicción y concepto del *domicile*.
- b) Estado de Derecho y derecho a un proceso justo. La doctrina del precedente
- c) Comenzando un procedimiento. Acciones individuales y colectivas (*class action*). Litigación adversaria, gestión del procedimiento y sanciones por incumplimiento de reglas y órdenes.
- d) Medidas provisionales
- e) Procedimientos sumarios
- f) Revelación de información y excepciones
- g) Prueba
- h) Apelación y terminación del procedimiento
- i) Costas

## **Common law in perspective (I)**

### **1.- Contracts under common law and civil law comparisons**

- a) Sources of law
- b) Preliminary dealings, offer, acceptance and agreement. Pathologies of consent: mistake and misrepresentation.
- c) Intention and consideration, *estoppel* and form (public and private certification). Pathologies of validity: illegality and invalidity.
- d) Contents of the contract. Good faith, express and implied terms, representations, warranties and conditions.
- e) Breach of contract. What amounts to breach, failure to perform, rescission, the doctrine of frustration.
- f) Remedies for breach of contract. Damages, action for an agreed sum, specific performance in equity, restitution.
- g) Multi-party issues. Plurality of parties, third parties, assignment, agency.

### **2.- Civil procedure in common law countries and civil law comparisons**

- a) Court systems (United States and England). Jurisdiction and concept of domicile.
- b) Rule of law and fair trial. The doctrine of precedent.
- c) Starting a case. Individual and collective redress (*class action*). Adversarial litigation, case management, and sanctions for non-compliance with rules or orders.
- d) Interim remedies
- e) Summary adjudication



- f) Disclosure of information and exceptions
- g) Evidence
- h) Appeals and finality of litigation
- i) Costs

### ***Instituciones básicas en el Derecho transnacional***

#### ***1.- Normas de conflicto en la práctica transfronteriza***

- a) Derecho aplicable a las personas (naturales y jurídicas)
- b) Derecho aplicable a los contratos internacionales: contratos de compraventa, servicios y contratos de inversión
- c) Derecho aplicable a la responsabilidad extracontractual

#### ***2.- Derecho Uniforme del comercio internacional***

- a) Principios generales del Derecho Uniforme
- b) Formación del contrato
- c) Obligaciones de las partes. Especialidades en los contratos de inversión y construcción
- d) Remedios
- e) Daños y perjuicios
- f) Responsabilidad extracontractual
- g) Derecho de las Inversiones: contratos de inversión (cláusulas y contenidos), sectores regulados y riesgos regulatorios

#### ***3.- Protección internacional de las personas, el comercio y las inversiones***

- a) Elementos generales de Derecho Internacional Público relativos la solución de controversias. Estudio de casos sobre fuentes, jurisdicciones e inmunidades
- b) Regímenes de responsabilidad internacional en el Derecho Internacional y órganos de solución de diferencias. La defensa del interés público global. Estudio de casos
- c) Controversias sobre el derecho internacional del mar, los espacios internacionales y del medio ambiente: análisis de casos relevantes
- d) Responsabilidad internacional en materia medioambiental y de cambio climático
- e) Principios del derecho del comercio de bienes y servicios: análisis de casos relevantes en el marco de la OMC
- f) Derecho de las Inversiones: sectores regulados, riesgos regulatorios y el Estado como parte

### ***Basic Institutions of Transnational Law***

#### ***1.- Conflicts-of-laws rules in transnational practice***

- a) Law applicable to persons (natural and legal)
- b) Law applicable to international contracts: sales, services and investment contracts.
- c) Law applicable to tort.

#### ***2.- Uniform Law for International Contracts***

- a) General principles of uniform law.
- b) Formation of contracts.
- c) Parties' obligations and remedies. Specialties in investment and construction contracts.
- d) Remedies.
- e) Damages.
- f) Tort liability.



g) Investment Law: Investment Contracts (clauses and contents), regulated sectors and regulatory risks

### **3.- International Protection of Persons, Trade and Investment**

- a) General aspects of Public International Law regarding dispute settlement. Study of cases on sources, jurisdiction and immunities.
- b) International Responsibility Regimes in International Law and dispute settlement bodies. The defense of global public interest. Study of cases.
- c) Controversies over the International Law of the Sea and Natural Spaces and the Environment: analysis of relevant cases.
- d) International Responsibility in environmental and climate change matters.
- e) Principles of the Law of Trade in Goods and Services: analysis of relevant cases in the WTO framework.
- f) Investment Law: regulated sectors, regulatory risk and the State as a party.

#### **Contabilidad y valoración.**

### **1.- La contabilidad financiera como sistema de información y su uso por el profesional financiero y legal**

- a) Funcionamiento de la Contabilidad Financiera. Los Estados Financieros básicos: Balance y Cuenta de Resultados.
- b) El método contable. Movimientos de las masas patrimoniales (Activo Pasivo y Neto). Reconocimiento de los Ingresos y Gastos.
- c) La Contabilidad Financiera y los impuestos.

### **2.- Valoración y evaluación del riesgo**

- a) Enfoques de valoración para empresas, activos y proyectos. El papel del profesional financiero y legal ante la valoración.
- b) Valoración y riesgo: tasa libre de riesgo, prima de riesgo y otros parámetros de riesgo. El papel del profesional financiero y legal ante el riesgo.
- c) Coste de capital y deuda, y productos híbridos.
- d) Beneficios esperados, flujos de caja y ajustes.
- e) Crecimiento de los ingresos y beneficios y su estimación: RoI, RoE y RoC.

#### **Accounting and Valuation.**

### **1.- The system of financial accounting and its use by the financial and legal professional**

- a) The functioning of Financial Accounting: The basic financial statements: balance-sheet and income statement.
- b) The accounting method. The movement of balance sheet components (assets, liabilities and equity). Recognition of income and expenses
- c) Financial Accounting and Taxes.

### **2.- Valuation and Risk Assessment**

- a) Valuation Approaches for businesses, assets and projects. The role of financial and legal professionals when confronted with valuation.
- b) Valuation and Risk: risk-free rate, risk premium and other risk parameters. The role of financial and legal professionals when confronted with risk.
- c) Cost of capital and debt, and hybrid products.
- d) Expected earnings, cash flows and adjustments.



e) Growth in revenue and earnings and their estimates: RoI, RoE and RoC.

### ***Derecho anglosajón en perspectiva (II)***

#### ***1.- Derecho de propiedad y garantías. Comparaciones de civil law.***

- a) El Derecho de la propiedad inmobiliaria. *Estates in Land*
- b) Derechos de propiedad sobre cosas muebles, y cesión.
- c) Derechos de crédito y garantías (I). Creación de garantías y registro.
- d) Derechos de crédito y garantías (II). Hipotecas
- e) Derechos de crédito y garantías (III). *Charges* y garantías flotantes

#### ***2.- Derecho del Trust***

- a) Aspectos generales: orígenes, jurisdicción en equidad, principios de equidad
- b) Deberes del *trustee*, y remedios en caso de incumplimiento del *trust*
- c) Tipos específicos de *trust*: *business trusts*, *investment trusts*

#### ***3.- Responsabilidad extracontractual. Comparaciones de civil law***

- a) Derecho de la responsabilidad extracontractual y su evolución.
- b) El *Tort of Negligence*
- c) Causalidad
- d) Pérdida puramente económica y responsabilidad por información falsa

### ***Common Law in perspective (II)***

#### ***1.- Property and security. Civil law comparisons.***

- a) The Law of Real Property. *Estates in Land*.
- b) The Law of Personal Property, and assignment.
- c) Credit and Security Rights (I). Creation (attachment and perfection) of security interests, and the role of registration.
- d) Credit and Security Rights (II). Mortgages.
- e) Credit and Security Rights (III). *Charges* and floating security.

#### ***2.- The Law of Trusts***

- a) General aspects: origins, equity jurisdiction, equity principles.
- b) The Trustee's duties, and remedies for breach of trust.
- c) Specific types of trust: *business trusts*, *investment trusts*.

#### ***3.- The Law of Tort Liability. Civil law comparisons***

- a) The Law of Torts and its evolution.
- b) The Tort of Negligence.
- c) Causation.
- d) Pure economic loss and liability for false statements.

### ***Supuestos transnacionales de responsabilidad civil y penal***

#### ***1.- Responsabilidad por tráfico y explotación de personas y condiciones peligrosas de trabajo***

#### ***2.- Responsabilidad medioambiental***



### **3.- Responsabilidad por accidentes**

### **4.- Responsabilidad por productos defectuosos**

### **5.- Responsabilidad por ilícitos económicos y societarios: corrupción, manipulación del mercado y blanqueo**

### **6.- Responsabilidad por ciberdelincuencia**

#### ***Transnational cases of Civil and Criminal Liability***

#### **1.- Liability for Human Trafficking and Exploitation, and Harmful Work Conditions**

#### **2.- Environmental liability**

#### **3.- Liability for accidents.**

#### **4.- Product liability.**

#### **5.- Liability for economic and corporate crime: corruption, market manipulation and money laundering.**

#### **6.- Liability for cybercrime**

#### ***Cumplimiento normativo (compliance)***

#### ***1. Elementos relevantes en el asesoramiento sobre cumplimiento normativo (compliance)***

- a) Protección de datos personales
- b) Prevención del blanqueo de capitales y del delito en la empresa
- c) Prevención de riesgos penales: régimen legal y responsabilidad penal de las personas jurídicas

#### ***2. Relevancia del compliance***

- a) *Compliance* en la vida ordinaria de las sociedades (I). Obligaciones de prevención y programas de cumplimiento
- b) *Compliance* en la vida ordinaria de las sociedades (II). Tratamiento de datos en el funcionamiento de los órganos sociales
- c) *Compliance* y operaciones de M&A
- d) Responsabilidad Social Corporativa

#### ***3. Compliance y aspectos profesionales: aceptación y gestión de asuntos y clientes***

#### ***Legal Compliance***

#### ***1. Relevant aspects when advising on legal compliance***

- a) Personal data protection.
- b) Prevention of money laundering and corporate crime.
- c) Prevention of criminal risks: legal regime and liability of legal persons.

#### ***2. The Relevance of Legal Compliance***

- a) Compliance in companies' ordinary life (I). Prevention obligations and compliance programs.



- b) Compliance in companies' ordinary life (II). Data treatment in the functioning of company bodies.
- c) Compliance and M&A transactions.
- d) Corporate Social responsibility.

**3. Compliance and professional perspective: acceptance and management of matters and clients**

**Lenguas en que se impartirá la materia**

ESPAÑOL O INGLÉS

**Observaciones**



<b>MATERIA 3</b>			
Denominación: <b>MÓDULOS DE INTENSIFICACIÓN: ÁREAS TRANSACCIONAL, RESOLUCIÓN DE DISPUTAS Y DERECHO PÚBLICO Y DERECHOS DE LAS PERSONAS</b>			
<b>Número de créditos ECTS</b>	<b>Carácter de la materia</b>		
18	OPTATIVA		
<b>Duración y ubicación temporal dentro del plan de estudios</b>			
Esta materia está compuesta por 18 asignaturas de carácter anual.			
<b>Competencias que el estudiante adquiere con esta materia</b>			
CB6 CB7 CB8 CB9 CB10 CG1, CG2, CG3, CG4, CG5, CG6, CG7, CG8, CG9, CG10 CE1, CE2, CE3, CE7, CE8, CE9, CE10, CE11, CE12, CE13, CE14, CE15, CE16, CE17, CE18, CE19, CE20, CE21			
<b>Resultados de aprendizaje que adquiere el estudiante</b>			
Tras superar esta materia el alumno será capaz de: -Adquirir una visión omnicomprendensiva de las operaciones más relevantes en la práctica internacional, que abarque la perspectiva societaria y contractual, así como la regulatoria. -Conocer los diversos procedimientos más frecuentes en el ámbito internacional tanto judiciales como arbitrales, así como sus diferentes fases y trámites -Ser capaz de redactar escritos procesales propios de los procedimientos judiciales y arbitrales a nivel internacional -Saber evaluar los riesgos y planificar las estrategias que se dan cita en la negociación o la mediación internacional con vistas a alcanzar un acuerdo entre las partes implicadas -Conocer y explicar los principales derechos humanos y fundamentales y su protección en los principales instrumentos internacionales -Conocer las principales situaciones y problemas legales que plantea la movilidad transnacional de trabajadores, personas y ciudadanos, así como aquellos derivados del derecho de familia y sucesiones a nivel internacional -Poner en práctica los elementos esenciales de la abogacía internacional en función de las diversas áreas sustantivas en las que se desarrolla la práctica transnacional			
<b>Actividades formativas de la materia indicando su contenido en horas y % de presencialidad</b>			
	<b>Código actividad</b>	<b>Nº Horas totales</b>	<b>Nº Horas Presenciales</b> (%)
	AF1	18	18
	AF2	54	54
	AF3	54	54
	AF6	54	18
	AF7	270	0
	<b>TOTAL MATERIA</b>	450	144
			<b>% Presencialidad</b> (%)
			100%
			100%
			100%
			33%
			0%
			32%
<b>Metodologías docentes que se utilizarán en esta materia</b>			



MD1, MD2, MD3, MD4, MD5

**Sistemas de evaluación y calificación. Indicar su ponderación máxima y mínima**

Sistemas de evaluación	Ponderación mínima (%)	Ponderación Máxima (%)
SE1	20%	30%
SE2	40%	60%
SE3	20%	40%
SE4	0%	0%

**Listado de Asignaturas de la materia**

Asignatura	Créditos	Cuatrim	Carácter	Idioma
Derecho Societario transfronterizo	3	anual	OP	Español
Tributación internacional	3	anual	OP	Inglés
Adquisiciones, fusiones y alianzas internacionales	3	anual	OP	Inglés
Mediación internacional	2	anual	OP	Inglés
Arbitraje Comercial Internacional	3	anual	OP	Inglés
Arbitraje de Inversión	3	anual	OP	Inglés
Protección internacional de los derechos fundamentales (I). Garantías de los inindividuos frente al Estado y actores internacionales	3	anual	OP	Inglés
Protección internacional de los derechos fundamentales (II). Las empresas como sujetos activos y pasivos de la protección de los derechos fundamentales	3	anual	OP	Inglés
Movilidad transnacional de personas y trabajadores	3	anual	OP	Inglés
Contratos y transacciones financieras transfronterizas	3	anual	OP	Inglés
Operaciones en los mercados de capitales internacionales.	3	anual	OP	Inglés
Transacciones sobre empresas y activos en sectores específicos.	3	anual	OP	Inglés
Litigación ante tribunales europeos	3	anual	OP	Inglés
Litigación internacional	3	anual	OP	Español





Procedimientos transfronterizos en materia de Competencia y Propiedad Industrial e Intelectual.	2	anual	OP	Inglés
Procedimientos concursales internacionales	2	anual	OP	Inglés
Litigación de derechos fundamentales ante tribunales y órganos internacionales	3	anual	OP	Español
Derecho de familia internacional.	3	anual	OP	Español
<b>Descripción de contenidos</b>				



## **Derecho Societario transfronterizo**

### **1.- Aspectos generales**

- a) Sociedades y su regulación: escritura, estatutos, acuerdos sociales y pactos parasociales, convenio arbitral y cláusula de selección de foro.
- b) Masas patrimoniales y su representación jurídica y contable. Capital (acciones y participaciones) deuda e instrumentos híbridos. Perspectiva comparada: patrimonio social y flexibilidad de configuración.
- c) Sociedad y problemas de agencia: socios-gestores, mayoritarios-minoritarios, sociedad-acreedores. El interés social. Perspectiva comparada: técnicas de gobierno y normas imperativas.

### **2.- Organización de la sociedad: gobierno corporativo**

- a) Junta general y administradores. Toma de decisiones, nombramiento y cese en ley, estatutos y pactos. Perspectiva comparada: autonomía de la voluntad, competencias del consejo, *proxies* y *empty voting*.
- b) Remuneración de los administradores: dimensión societaria y contractual. Perspectiva comparada: libertad contractual y remuneración extraestatutaria.
- c) Deberes de los administradores y responsabilidad. Perspectiva comparada: *business judgment rule*, deberes de lealtad, no competencia y abstención.
- d) Relaciones entre socios (I): mecanismos de nombramiento, participación y veto legales y contractuales. Perspectiva comparada: *unfair prejudice*
- e) Relaciones entre socios (II): entrada y salida de socios. Perspectiva comparada: salida forzada y mecanismos de liquidez.
- f) Los grupos de sociedades. Perspectiva comparada: Derecho de grupos en jurisdicciones específicas

### **3.- Capital y patrimonio social**

- a) Operaciones de capital y patrimonio neto. Conceptos y contabilidad básicas. Perspectiva comparada: El patrimonio neto.
- b) Dividendos y reparto de haberes. Perspectiva comparada: distribución de dividendos y recompra de acciones, toma de decisiones, contabilidad y límites.
- c) Acciones/participaciones propias y asistencia financiera. Perspectiva comparada: usos y límites de las acciones propias y asistencia financiera.
- d) Situaciones de desequilibrio patrimonial. Perspectiva comparada: operando en la zona de penumbra.

## **Cross-Border Company Law**

### **1.- General aspects**

- a) Companies and their regulation: articles of incorporation, bylaws, Company and shareholders' agreements, arbitration and forum selection clauses.
- b) Company patrimony and its legal and accounting representation. Capital (shares and stakes) debt and hybrid instruments. Comparative perspectives: Company patrimony and flexibility of configuration.
- c) Company and agency problems: owners-managers, majority-minority, company-creditors. Corporate interest. Comparative perspectives: governance techniques and mandatory rules.

### **2.- Company organization and corporate governance**



- a) Shareholders' meeting and directors. Decision-making, appointment and removal in the law, bylaws and agreements. Comparative perspectives: party autonomy, board competences, proxies and empty voting.
- b) Directors' pay: Company and contractual dimension. Comparative perspectives: freedom of contract, remuneration beyond company documents.
- c) Directors' duties and responsibility. Comparative perspectives: business judgment rule, loyalty duties, non-competition and abstention duties.
- d) Shareholder relations (I): legal and contractual mechanisms of appointment, participation and veto. Comparative perspectives: unfair prejudice.
- e) Shareholder relations (II): entry and exit. Comparative perspectives: forced exit and liquidity mechanisms.
- f) Groups of companies. Comparative perspectives: law of corporate groups in selected jurisdictions.

### **3.- Capital and patrimony**

- a) Transactions including capital and net worth. Basic concepts and accounting. Comparative perspective: shareholders' equity.
- b) Dividends and fund distributions. Comparative perspectives: dividend distribution and share repurchases, decision-making, accounting and limits.
- c) Treasury shares and financial assistance. Comparative perspective: uses and limits of treasury shares and financial assistance.
- d) Situations of patrimonial imbalance. Comparative perspectives: operating in the twilight zone.

#### ***Tributación internacional.***

##### **1.- Conceptos básicos de fiscalidad internacional**

- a) Gravamen de la renta mundial y territorial.
- b) Doble imposición jurídica y doble imposición económica y mecanismos de corrección.

##### **2.- Las reglas españolas de fiscalidad internacional**

- a) El Impuesto sobre la Renta de los no Residentes (IRNR): sujeto pasivo, hecho imponible, exenciones, base imponible y gestión.
- b) El IRPF y el IS. Tributación por renta mundial en IRPF e IS. Mecanismos internos de corrección de la doble imposición en IRPF e IS

##### **3.- Los convenios de doble imposición (CDIs)**

- a) Conceptos básicos. Los modelos. Relaciones Derecho interno-CDIs. Interpretación de CDIs y ámbito de aplicación.
- b) Reglas de distribución. Rentas activas y rentas pasivas.
- c) Métodos para la eliminación de la doble imposición. Exención y crédito. No discriminación.
- d) Cuestiones administrativas (Procedimiento amistoso, Intercambio de información y asistencia mutua en la recaudación).

##### **4.- Planificación fiscal internacional y técnicas anti-abuso**

- a) El abuso de convenio. *Treaty Shopping* y *Rule Shopping*
- b) Precios de transferencia.
- c) Sociedades base y Transparencia Fiscal Internacional.
- d) Instrumentos financieros híbridos y *matching rules*.
- e) Endeudamiento, subcapitalización y gastos financieros.

#### ***International Taxation***

##### **1.- Basic concepts of international taxation**



- a) Taxation of worldwide and locally-sourced income.
- b) Legal and economic double taxation, and mechanisms of correction.

## **2.- Spanish rules on international taxation.**

- a) Non-Residents Income Tax (IRNR): tax subject, taxable events, exemptions, taxable income and tax administration.
- b) Taxes on Personal Income (IRPF) and Corporate Income (IS). Taxation of global income in IRPF and IS. Domestic mechanisms to correct double taxation in IRPF and IS.

## **3.- Double Taxation Treaties (DTTs)**

- a) Basic concepts. The models. Relationship domestic law-DTTs. DTTs interpretation and scope of application.
- b) Allocation rules. Active and passive income.
- c) Mechanisms to avoid double taxation. Exemption and credit. Non-discrimination issues
- d) Administrative matters (conciliation procedure, information Exchange and mutual assistance in tax compliance).

## **4.- International Tax Planning and anti-abuse tools**

- a) Tax Treaty Abuse. Treaty Shopping and Rule Shopping
- b) Transfer pricing.
- c) Asset-holding companies and tax transparency.
- d) Hybrid financial instruments and *matching rules*.
- e) Indebtedness, thin capitalization and financial expenditures.

## **Adquisiciones, fusiones y alianzas internacionales.**

### **1.- Introducción**

- a) El mercado: sectores, actores, e intereses
- b) Conflictos de interés en operaciones de M&A
- c) Tipos de transacción: share deal, asset deal, joint venture

### **2.- Estadio preliminar**

- a) Tratos preliminares: documentación y relevancia legal, procesos competitivos y no competitivos
- b) *Due diligence*: data room, cuestionario, *reliance/non-reliance letter*

### **3.- Proceso transaccional**

- a) Perspectiva financiera y valoración.
- b) Accounting and tax considerations.
- c) Contrato de inversión (I). Estructura y cláusulas: *Representations & Warranties, Indemnities, Conditions*, ajustes al precio.
- d) Pactos de socios. Estructura y cláusulas.
- e) Aspectos societarios del M&A. Toma de decisiones, conflictos y equilibrios en modificaciones estatutarias, ampliaciones de capital, fusiones y escisiones.

### **4.- Adquisición de activos y joint ventures**

- a) *Asset deals*. Consideraciones contractuales, contables y fiscales
- b) Joint ventures. Especialidades contractuales



## **International Mergers, Acquisitions and Alliances**

### **1.- Introduction**

- a) The market: sectors, actors and interests.
- b) Conflicts of interest in M&A transactions.
- c) Types of transaction: share deal, asset deal, joint venture

### **2.- Preliminary stage**

- a) Preliminary dealings: documentation and legal significance, competitive and non-competitive processes.
- b) *Due diligence: data room, questionnaire, reliance/non-reliance letter*

### **3.- Transactional process**

- a) Financial perspective and valuation.
- b) Accounting and tax considerations.
- c) Investment agreement. Structure and clauses: Representations & Warranties, Indemnities, Conditions, Price Adjustments.
- d) Shareholders' agreement. Structure and clauses.
- e) Corporate aspects of M&A. Decision-making, conflicts and checks-and-balances in modifications of articles of incorporation and bylaws, share issuance, mergers and spin-offs.

### **4.- Acquisition of assets and joint-ventures**

- a) *Asset deals*. Contractual, accounting and tax considerations.
- b) Joint ventures. Contractual specialties.

## **Mediación Internacional**

- a) Concepto, tipos, ventajas y desventajas. Comparativa países *civil law* y *common law*.
- b) Aspectos institucionales (I). Instituciones internacionales. Cláusula de mediación y efectos, y el papel del mediador.
- c) Aspectos institucionales (II). Fases, acuerdo, y el papel del abogado.
- d) Mediación en la UE.

## **International Mediation**

- a) Concept, types, advantages and disadvantages. Comparison civil law and common law countries.
- b) Institutional aspects (I). International institutions. Mediation clause and its effects, and the role of the mediator.
- c) Institutional aspects (II). Stages, agreement and the lawyer's role.
- d) Mediation in the EU.

## **Arbitraje Comercial Internacional**

### **1.- Aspectos generales**

- a) ¿Qué es el arbitraje? Distinción de otras instituciones, ventajas y desventajas.
- b) Cláusula arbitral y arbitrabilidad.
- c) Tipos de arbitraje y principales Cortes de Arbitraje.



- d) Principios esenciales del arbitraje: principio de autonomía de la voluntad, el principio de mínima intervención judicial en el arbitraje y otros principios.  
e) Aspectos sustantivos específicos.

## **2.- El tribunal arbitral y los árbitros**

- a) El convenio arbitral. Forma, contenidos y efectos.  
b) Competencia del tribunal arbitral.  
c) Árbitros. Nombramiento, independencia e imparcialidad, recusación y responsabilidad.

## **3.- Procedimiento arbitral**

- a) La estructura del procedimiento arbitral. Especialidades dependientes de la institución y el tipo de arbitraje.  
b) Poderes del tribunal/árbitros: procedimiento arbitral, medidas cautelares, procedimiento de emergencia.  
c) La prueba en el arbitraje internacional: documentos, testigos, peritos.  
d) Apoyo judicial al procedimiento arbitral (prueba y medidas cautelares).  
e) Vista.

## **4.- El laudo**

- a) Toma de decisiones: fundamentos y Derecho aplicable.  
b) Análisis del Derecho sustantivo.  
c) El laudo (I): estructura y contenidos.  
d) El laudo (II): anulación, reconocimiento y ejecución.

## **5. Controversias específicas**

- a) Derecho societario  
b) Financieras y de seguros  
c) Construcción. *Dispute Boards*  
d) Arbitraje deportivo

## **International Commercial Arbitration**

### **1.- General aspects**

- a) What is arbitration? Distinction from other institutions, advantages and disadvantages.  
b) Arbitration clause and arbitrability.  
c) Types of arbitration and main arbitral institutions.  
d) Arbitration's essential principles: party autonomy principle, principle of minimal judicial interference with arbitration and other principles.  
e) Specific substantive aspects.

### **2.- The arbitral tribunal and arbitrators**

- a) The arbitration agreement. Form, contents and effects.  
b) Jurisdiction of the arbitral tribunal.  
c) Arbitrators. Appointment, Independence and impartiality, challenge and liability.

### **3.- Arbitral proceedings**

- a) The structure of arbitral proceedings. Procedural specificities depending on the institution and type of arbitration.  
b) Arbitrators' powers: arbitral procedure, interim measures, emergency procedure.  
c) Taking of evidence in international commercial arbitration: documents, witnesses, experts.  
d) Judicial support to arbitral proceedings (evidence-taking and interim measures).



e) Hearings.

#### **4.- The award**

- a) Decision-making: grounds and applicable law.
- b) Analysis of the substantive law of the case.
- c) The award (I): structure and contents.
- d) The award (II): annulment, recognition and enforcement.

#### **5. Specific disputes**

- a) Company law.
- b) Financial and insurance.
- c) Construction. *Dispute Boards*.
- d) Sports arbitration.

### **Arbitraje de Inversión**

#### **1.- Aspectos generales**

- a) Distinción de otros tipos de arbitraje e instituciones arbitrales
- b) Tratados de protección de las inversiones
- c) Aspectos regulatorios de los principales sectores
- d) Aspectos transaccionales del tipo de operaciones que dan lugar a las disputas

#### **2.- Comenzando el procedimiento**

- a) Competencia: inmunidad y el incumplimiento por un "Estado"
- b) Legitimación: definición de 'inversor' e 'inversión'
- c) Admisibilidad de la reclamación

#### **3.- El procedimiento y el Derecho**

- a) Especificidades del proceso de arbitraje de inversión
- b) El Derecho sustantivo (I): análisis de las normas sectoriales
- c) El Derecho sustantivo (II): estándares de protección

#### **4.- El laudo**

- a) El laudo: estructura y contenidos
- b) La anulación del laudo
- c) La ejecución del laudo

### **Investment Arbitration**

#### **1.- General aspects**

- a) Distinction from other types of arbitration and arbitral institutions.
- b) Investment protection treaties.
- c) Regulatory aspects of principal sectors.
- d) Transactional aspects of the deals giving rise to investment disputes.

#### **2.- Starting the proceedings**

- a) Jurisdiction: immunities and breach by a 'State'.



- b) Standing: definition of 'investor' and 'investment'.
- c) Admissibility of claims.

### **3.- The procedure and the law**

- a) Specificities of the investment arbitration procedure.
- b) Substantive law (I): analysis of sectoral rules.
- c) Substantive law (II): standards of protection.

### **4.- The award**

- a) The award: structure and contents.
- b) The annulment of the award.
- c) The enforcement of the award.

## ***Protección internacional de los derechos fundamentales (I). Garantías de los individuos frente al Estado y actores internacionales***

### **1. Los sistemas legales e institucionales de protección de los derechos fundamentales.**

- a) Sistemas con protección jurisdiccional (I). El sistema de la ONU y la "Carta internacional de derechos humanos".
- b) Sistemas con protección jurisdiccional (II). La protección de derechos en la Organización de Estados Americanos y la Unión Africana.
- c) Sistemas con protección jurisdiccional (III). El Convenio Europeo para la Protección de los Derechos Humanos y de las Libertades Fundamentales, y la Carta Europea de Derechos Fundamentales.
- d) Sistemas sin protección jurisdiccional: la Carta Social Europea y el Comité Europeo de Derechos Sociales y el Protocolo de San Salvador.

### **2. Derechos fundamentales y vulnerabilidad frente a actores públicos y privados (I).**

- a) Derecho a la vida y a la integridad física y moral. La protección contra las agresiones de terceros.
- b) La prohibición de tortura y trato inhumano o degradante, y la protección contra la esclavitud. Derecho a la libertad y seguridad.
- c) Principio anti-discriminatorio y sus diferentes dimensiones: diversidad cultural, religiosa y lingüística. Las particularidades de la discriminación por género y edad.

### **3. Derechos fundamentales y vulnerabilidad frente a actores públicos y privados (II)**

- a) Derecho a la vida privada y familiar. Su proyección sobre elecciones vitales básicas.
- b) Derecho a la intimidad y a la propia imagen.
- b) Protección de datos personales.
- c) La defensa de los derechos de intimidad y protección de datos personales frente a los medios de comunicación y redes sociales. El derecho al olvido.

### **4. Derechos fundamentales y vulnerabilidad frente a actores públicos y privados (III)**

- a) Libertad de expresión y derecho a la información. Medios de comunicación y empresas de tendencia.





- b) Libertad de pensamiento y libertad religiosa.
- c) Libertad de asociación.

***International protection of fundamental rights (I). Individuals' safeguards against the State and international agents***

***1.- The legal and institutional systems for the protection of fundamental rights***

- a) Systems with jurisdictional protection (I). The UN system and the International Charter of Human Rights.
- b) Systems with jurisdictional protection (II). Fundamental rights protection in the Organization of American States and the African Union.
- c) Systems with jurisdictional protection (III). The European Convention on Human Rights and Fundamental Freedoms, and the European Charter of Fundamental Rights.
- d) Systems without jurisdictional protection. The European Social Charter, the European Committee on Social Rights, and the Protocol of San Salvador

***2.- Fundamental rights and vulnerability against public and private actors (I).***

- a) Right to life and physical and moral integrity. The protection against violations by third parties.
- b) The prohibition of torture, inhumane or degrading treatment, and protection against slavery. Right to freedom and security.
- c) Non-discrimination principle and its different dimensions: cultural, religious and linguistic diversity. The particularities of discrimination by gender and age.

***3.- Fundamental rights and vulnerability against public and private actors (II).***

- a) The right to private and family life. Its projection over basic vital choices.
- b) Right to privacy and own image.
- c) Protection of personal data.
- d) The defense of privacy rights and data protection against media and social networks. The right to be forgotten.

***4.- Fundamental rights and vulnerability against public and private actors (II). Freedom of expression, conscience and association***

- a) Freedom of expression and right to information. Mass media and enterprises with ideological tendencies.
- b) Freedom of conscience and religion.
- c) Freedom of assembly and association.

***Protección internacional de los derechos fundamentales (II). Las empresas como sujetos activos y pasivos de la protección de los derechos fundamentales***

***1.- El marco general de los derechos fundamentales en relación con las empresas***

- a) Las empresas como sujetos activos de derechos fundamentales.
- b) Las empresas como sujetos pasivos de derechos fundamentales (I). El marco de las Naciones Unidas sobre derechos fundamentales y empresas, y la actividad transnacional.
- c) Las empresas como sujetos pasivos de derechos fundamentales (II). Mecanismos de eficacia de los principios internacionales en materia de derechos fundamentales en las empresas.



## **2.- Las empresas como sujetos activos de derechos fundamentales. Especial atención a la propiedad, libertades, y a un proceso debido**

- a) Empresas, derecho de propiedad y libertad de empresa.
- b) Empresas, libertad de establecimiento y circulación.
- c) Personas jurídico-privadas y el derecho a un proceso debido (I). Derecho a una buena administración, y derecho de acceso a los documentos.
- d) Personas jurídico-privadas y el derecho a un proceso debido (II). Derechos dentro del proceso judicial ordinario.
- e) Personas jurídico-privadas, presunción de inocencia, derechos de defensa y principio *ne bis in ídem* en procedimientos penales y administrativos sancionadores.

## **3. Las empresas como sujetos pasivos de derechos fundamentales (I). La proyección interna de la actividad de la empresa transnacional**

- a) El respeto a la salud, seguridad y dignidad. La protección de la intimidad en el seno de las empresas.
- b) El derecho a unas condiciones laborales justas y equitativas. La no discriminación en el empleo y la ocupación. Garantía de promoción en condiciones de igualdad. Protección contra el despido injustificado.
- c) Información y consulta de los trabajadores en la empresa, derecho de negociación y derecho de acción colectiva.

## **4. Las empresas como sujetos pasivos de derechos fundamentales (II). La proyección externa de la actividad de la empresa transnacional**

- a) Empresas transnacionales y derechos relacionados con los consumidores
- b) Empresas transnacionales y derechos relacionados con el medioambiente
- c) Empresas transnacionales y derechos de las comunidades sobre sus tierras y acceso al agua, y otros derechos

### ***International protection of fundamental rights (II). Businesses as holders and defendants in fundamental rights protection***

#### ***1.- The general framework of fundamental rights in relation to businesses***

- a) Businesses as holders of fundamental rights.
- b) Businesses as persons subject to fundamental rights (I). The UN Framework on fundamental rights and businesses, and transnational activity.
- c) Businesses as persons subject to fundamental rights (II). Effectiveness mechanisms for international principles on fundamental rights in businesses

#### ***2.- Businesses as holders of fundamental rights. Special attention to property, liberties and due process***

- a) Businesses, property rights and freedom of enterprise.
- b) Businesses, freedoms of establishment and movement.
- c) Private legal persons and due process rights (I). Right to a good administration, and right of access to documents.
- d) Private legal persons and due process rights (II). Rights within ordinary judicial proceedings.
- e) Private legal persons, presumption of innocence, defense rights, and *ne bis in ídem* principle in criminal and administrative-sanctioning proceedings.

#### ***3.- Businesses as persons subject to fundamental rights (I). The internal projection of transnational activity***

- a) Respect for health, security and dignity. The protection of privacy within businesses.



- b) Right to fair and equitable labor conditions. Non-discrimination in labor. Promotion in conditions of equality. Protection against unjustified dismissal.
- c) Information and consultation of workers in the company, rights of collective bargaining and collective action.

#### **4.- Businesses as persons subject to fundamental rights (II). The external projection of transnational activity**

- a) Transnational enterprises and rights concerning consumers.
- b) Transnational enterprises and rights concerning the environmental.
- c) Transnational enterprises and rights of communities over land, access to water, and other rights.

#### **Movilidad transnacional de personas y trabajadores**

##### **1.- Movilidad de personas, ciudadanos y trabajadores: Situaciones y marco normativo. Extranjería e inmigración laboral**

- a) Ciudadanía: principios, obtención, protección.
- b) Residencia y circulación. Perspectiva comparada.
- c) Derechos y libertades de los extranjeros en España.
- d) La contratación laboral de extranjeros. Requisitos y procedimiento para la autorización de trabajo ordinaria. Otros supuestos.

##### **2.- Derecho de la movilidad transnacional de trabajadores**

- a) Contexto, delimitación de supuestos y disposiciones normativas de aplicación.
- b) Competencia judicial y ley aplicable.
- c) Gestión de desplazamientos y expatriaciones laborales.
- d) Fiscalidad y Seguridad Social en la movilidad transnacional de trabajadores.
- e) La acción sindical y la negociación colectiva transnacional.
- f) Análisis particular (I): cadenas de subcontratación.
- g) Análisis particular (II): cooperación societaria e implicaciones laborales.

#### **Transnational mobility of persons and workers.**

##### **1.- Mobility of persons, citizens and workers: situations and legal framework. Law of aliens and work immigration**

- a) Citizenship: principles, acquisition, protection.
- b) Residency and movement. Comparative perspective.
- c) Rights and freedoms of foreigners in Spain.
- d) Hiring foreigners. Requirements and procedure for ordinary authorization. Other cases.

##### **2.- The law of transnational worker mobility**

- a) Context, determination of cases and applicable legal provisions.
- b) Jurisdiction and applicable law.
- c) Management of placements and job expatriations.
- d) Tax and social security in the transnational mobility of workers.
- e) Trade unionism and transnational collective bargaining.
- f) Specific analysis (I): outsourcing chains.
- g) Specific analysis (II): corporate cooperation and labor implications.

#### **Contratos y transacciones financieras transfronterizas.**

##### **1.- Aspectos generales de las transacciones financieras**

- a) Las restricciones de las instituciones financieras
- b) El contrato de crédito: *debt covenants*



- c) Derechos de garantía. Garantías sobre propiedades inmobiliarias y mobiliarias, y sobre fondos. El paquete de garantías de un contrato de crédito
- d) Garantías internacionales

## **2.- Préstamos sindicados**

- a) Documentación contractual. Problemas más importantes y cláusulas, resolución de disputas y Derecho aplicable
- b) El papel del banco agente
- c) Acuerdos entre acreedores (*intercreditor*)

## **3.- Financiación de adquisiciones**

- a) Documentación contractual. Problemas más importantes y cláusulas, resolución de disputas y Derecho aplicable
- b) Aspectos societarios
- c) Fiscalidad en la financiación de adquisiciones

## **4.- Financiación de activos**

- a) *Leasing y compra*: documentación contractual y elementos de la ejecución
- b) Garantías internacionales: El Convenio de Ciudad del Cabo y sus protocolos
- c) Consideraciones fiscales

## **5.- Project Finance**

- a) Documentación contractual. Problemas más importantes y cláusulas, resolución de disputas y Derecho aplicable
- b) Consideraciones de proyecto (I): flujos de caja y paquete de garantías
- c) Consideraciones de proyecto (II): riesgos de ejecución, contratos públicos, aspectos medioambientales y operativos, y su relevancia en la documentación de la operación

## **6.- Titulización**

- a) Documentación contractual. Problemas principales y distribución de riesgos
- b) El conjunto de los activos
- c) Consideraciones regulatorias y fiscales

## **Cross-border financial contracts and transactions**

### **1.- General aspects of financial transactions**

- a) The constraints of financial institutions.
- b) The credit agreement: debt covenants
- c) Security interests. Security over real estate and movable property, and over funds. The security package in a credit contract.
- d) International security interests.

### **2.- Syndicated loans**

- a) Contract documentation. Major issues and clauses, dispute resolution and applicable law.
- b) The role of the agent bank.
- c) Inter-creditor agreements

### **3.- Acquisition finance**



- a) Contract documentation. Major issues and clauses, dispute resolution and applicable law.
- b) Corporate matters.
- c) Taxation in acquisition finance.

#### **4.- Asset-based finance**

- a) Leases and purchases: contract documentation and enforcement mechanisms.
- b) International security interests. The Cape Town Convention and its protocols.
- c) Tax considerations.

#### **5.- Project Finance**

- a) Contract documentation. Major issues and clauses, dispute resolution and applicable law.
- b) Project considerations (I): cash flows and security package.
- c) Project considerations (II): execution risks, public contracts, environmental and operational aspects and their relevance in the transaction's documentation.

#### **6.- Securitization**

- a) Contract documentation. Major issues and distribution of risks.
- b) The asset pool.
- c) Regulatory and tax considerations.

### **Operaciones en los mercados de capitales internacionales**

#### **1.- Ofertas internacionales de acciones**

- a) Consideraciones financieras.
- b) Marco legal y tipos de ofertas (ofertas internacionales)
- c) *Listing* y folleto
- d) Etapas de la oferta y formación de precios
- e) Sociedades cotizadas: deberes de transparencia y abuso de mercado
- f) Colocaciones privadas

#### **2.- Ofertas internacionales de instrumentos distintos al capital**

- a) Consideraciones financieras
- b) Marco legal y tipos de ofertas (ofertas internacionales)
- c) Folleto y documentos de la oferta
- d) Consideraciones específicas (I): garantías y derivados
- e) Consideraciones específicas (II): Valores respaldados por activos (*asset-backed*)

#### **3.- Adquisición de participaciones significativas y OPAs**

- a) Adquisición de participaciones significativas: régimen especial.
- b) OPAs (I). OPAs voluntarias y documentación contractual.
- c) OPAs (II). Normas imperativas y procedimiento de OPAs.

#### **4.- Negociación internacional de valores e intermediarios**

- a) Tenencia y custodia de valores. Cadenas de custodia transfronterizas
- b) Negociación internacional de valores: plataformas de negociación e intermediarios
- c) Intermediarios financieros: autorización, comercialización y distribución de productos y servicios



d) Fondos de inversión internacionales. Autorización, consideraciones regulatorias y fiscales

### ***International capital markets transactions***

#### ***1.- International share IPOs***

- a) Financial considerations.
- b) Legal framework and types of offerings (international offerings)
- c) *Listing* and prospectus
- d) Stages of the offer and price formation.
- e) Listed companies: transparency duties and market abuse.
- f) Private placements.

#### ***2.- International non-equity offerings***

- a) Financial considerations.
- b) Legal framework and types of offers (international offerings)
- b) Prospectus and documentation of the offering.
- c) Specific considerations (I): guarantees and derivatives.
- d) Specific considerations (II): asset-backed securities.

#### ***3.- Acquisitions of major holdings and Takeover Bids***

- a) Acquisition of major holdings: special rules.
- b) Takeover bids (I). Voluntary offer and contractual documentation
- c) Takeover bids (II). Mandatory rules and takeover procedure.

#### ***4.- International trading of securities and intermediaries***

- a) Securities holding and custody. Cross-border custody chains.
- b) International securities trading: trading platforms and intermediaries.
- c) Financial intermediaries: licensing, marketing and distribution of products and services.
- d) International investment funds: licensing, regulatory and fiscal considerations.

### ***Transacciones sobre empresas y activos en sectores específicos***

#### ***1.- M&A en sectores regulados: energía y telecomunicaciones***

- a) Mercados relevantes en el sector energético y su regulación: 1. Gas. 2. Productos petrolíferos. 3. Electricidad. Evolución del sector y nuevos activos (energías renovables y *smart grids*). Comparación transfronteriza
- b) Mercados de la energía y consideraciones medioambientales: licencias, evaluación de impacto, responsabilidad y otras contingencias
- c) Introducción al sector de las telecomunicaciones, conceptos y principios básicos del mercado. Comparación transfronteriza.
- d) Especialidades prácticas de las transacciones en los mercados de la energía y las telecomunicaciones: intereses, riesgos, soluciones contractuales más habituales.

#### ***2.- M&A en infraestructuras***

- a) Delimitación del concepto de infraestructura como objeto de transacciones.
- b) Introducción al marco legal aplicable. Comparación transfronteriza.
- c) La importancia del papel del Estado en las infraestructuras como regulador, planificador y operador
- d) Especialidades prácticas: intereses, riesgos, soluciones contractuales más habituales.



### **3.- M&A tecnológico**

- a) Delimitación del concepto de tecnología como objeto de transacciones.
- b) Introducción al marco legal aplicable. Perspectiva transfronteriza.
- c) Especialidades prácticas de las transacciones sobre tecnología: intereses, riesgos, soluciones contractuales más habituales.

#### ***Sector-specific transactions involving businesses and assets***

##### **1.- M&A in regulated sectors: energy and telecommunications**

- a) Relevant markets in the energy sector and their regulation: 1. Gas. 2. Oil products. 3. Electricity. Sector evolution and new assets (renewable energies and smart grids). Cross-border comparison.
- b) Energy markets and environmental considerations: licenses, evaluation of environmental impact, responsibility and other contingencies.
- c) Introduction to the telecommunications sector, concepts and the market's basic principles. Cross-border comparison.
- d) Practical particularities of transactions in energy and telecommunications markets: interests, risks, typical contractual solutions.

##### **2.- M&A in infrastructures**

- a) Delimitation of the concept of 'infrastructure' as an object of transactions.
- b) Introduction to the applicable legal framework. Cross-border comparison.
- c) The State's role relevance in infrastructures as regulator, planner, and operator.
- d) Practical particularities in transactions over infrastructures: interests, risks, typical contractual solutions.

##### **3.- Technology M&A**

- a) Delimitation of the concept of 'technology' as an object of transactions.
- b) Introduction to the applicable legal framework. Cross-border comparison.
- c) Practical particularities in transactions over technology: interests, risks, typical contractual solutions.

#### ***Litigación Internacional.***

##### **1.- Competencia Judicial Internacional**

- a) Principios Generales, Forum Shopping, Forum non conveniens, litispendencia internacional
- b) Reglamento Bruselas, Tratados internacionales y Competencia residual
- c) Situaciones con pluralidad de partes

##### **2.- Desarrollo del proceso**

- a) Notificación y traslado de documentos judiciales y extrajudiciales al extranjero, legalización de documentos.
- b) Asistencia judicial internacional.
- c) Practica de Prueba en el extranjero
- d) Prueba de Derecho Extranjero

##### **3.- Reconocimiento y Ejecución de Sentencias Extranjeras**



### ***International Litigation.***

#### ***1.- International judicial jurisdiction***

- a) General principles, forum shopping, forum non-conveniens, international stay of proceedings.
- b) Brussels Regulation, international treaties and residual jurisdiction.
- c) Plurality of parties.

#### ***2.- Development of the procedure***

- a) Notification and communication of judicial and non-judicial documents abroad, legalization of documents.
- b) International judicial assistance.
- c) Taking of evidence on a cross-border basis.
- d) Proof of foreign law.

#### ***3.- Recognition and enforcement of foreign judicial decisions***

### ***Litigación ante tribunales europeos.***

#### ***1.- Procedimientos ante el TJUE: Tribunal de Justicia y Tribunal General***

- a) Jurisdicción del TJUE y del Tribunal General y tipos de procedimiento
- b) Presentación de demanda
- c) Motivos de recurso, procedimiento y audiencia
- d) Sentencia y consecuencias

#### ***2.- Procedimientos ante el Tribunal Europeo de Derechos Humanos (TEDH)***

- a) Jurisdicción del Tribunal Europeo de Derechos Humanos
- b) Presentación de demanda
- c) Motivos de recurso, procedimiento y audiencia
- d) Sentencia y consecuencias

### ***Litigation before European courts***

#### ***1.- Proceedings before the CJEU: Court of Justice and General Court***

- a) Jurisdiction of General Court, Court of Justice and types of proceedings
- b) Presentation of written pleadings.
- c) Grounds of action, proceedings, and hearing.
- d) Decision and consequences.

#### ***2.- Proceedings before the European Court of Human Rights (ECtHR)***

- a) Jurisdiction of the European Court of Human Rights.
- b) Presentation of written pleadings.
- c) Grounds of action, proceedings and hearings.
- d) Judgment/Decision and consequences.

### ***Procedimientos transfronterizos en materia de competencia y propiedad industrial e intelectual***

#### ***1.- Procedimiento ante autoridades nacionales y europeas por prácticas anticompetitivas***





- a) Los procedimientos ante autoridades nacionales.
- b) El procedimiento ante autoridades europeas.
- c) La determinación de la conducta: acuerdos horizontales y verticales, exenciones y abuso de posición dominante
- d) Procedimientos para la reclamación de daños y perjuicios ante tribunales nacionales, y su coordinación transfronteriza

## **2.- Procedimiento de control de concentraciones**

### **3.- Procedimiento complejo en materia de propiedad industrial e intelectual**

- a) Coordinación transfronteriza de procedimientos nacionales para la protección de propiedad industrial e intelectual.
- b) Procedimientos ante órganos internacionales (OMPI e ICANN)

## **Cross-border Competition and IP proceedings**

### **1.- Proceedings before national and European authorities for anti-competitive practices**

- a) Proceedings before national authorities
- b) Proceedings before European authorities
- c) Determining conduct: horizontal and vertical agreements, exemptions and abuse of dominant position
- d) Proceedings to claim damages before domestic courts, and their cross-border coordination

### **2.- Merger control proceedings**

### **3.- Complex proceedings on matters of intellectual property**

- a) Cross-border coordination of domestic proceedings for the protection of intellectual property.
- b) Proceedings before international bodies (OMPI e ICANN)

## **Procedimientos concursales internacionales.**

### **1.- Situaciones pre-concursales. Pre-concurso y schemes of arrangement**

#### **2.- Comienzo del concurso**

- a) Situación de concurso.
- b) Legitimación activa y pasiva
- c) Concurso y grupos de sociedades

#### **3.- Procedimientos concursales internacionales**

- a) Aspectos generales: visiones territorialista y universalista
- b) Jurisdicción y ley aplicable
- c) Procedimientos secundarios y grupos transfronterizos

#### **4.- Consecuencias de la declaración de concurso**

- a) Impacto en las deudas vivas y contratos pendientes de cumplimiento.
- b) Acciones de reintegración.
- c) Subordinación.



- d) Responsabilidad.
- e) Ley aplicable a derechos de propiedad y garantía, acuerdos de compensación, reintegración, subordinación y responsabilidad

### ***International insolvency proceedings***

#### ***1.- Pre-insolvency scenarios. Pre-insolvency and schemes of arrangement***

#### ***2.- Beginning of the insolvency***

- a) Situation of insolvency.
- b) Standing request opening, and insolvent company
- c) Insolvency and groups of companies

#### ***3.- International insolvency proceedings***

- a) General matters: territorialist and universalist views.
- b) Jurisdiction and applicable law.
- c) Secondary proceedings and cross-border groups.

#### ***4.- Consequences of insolvency***

- a) Impact on debts outstanding and executory contracts.
- b) Avoidance actions.
- c) Subordination.
- d) Liability.
- e) Applicable law to property and security rights, set-off, avoidance, subordination and liability.

### **Litigación de derechos fundamentales ante tribunales y órganos internacionales**

#### ***1.- Aspectos comunes de la protección de los derechos fundamentales ante Tribunales y órganos internacionales***

- a) Cuestiones generales de la protección universal
- b) Órganos y mecanismos de Naciones Unidas de litigación y tutela de los derechos fundamentales
- c) Resolución de controversias en el marco de la Organización Mundial del comercio y derechos fundamentales

#### ***2.- Órganos de protección universal***

- a) Órganos de Protección universal en derecho internacional humanitario
- b) Tribunales penales internacionales y Corte penal internacional
- c) Otros órganos de protección universal de derechos humanos

#### ***3.- Tribunales y órganos regionales de derechos humanos. Tribunales de los procesos de integración***

- a) *Ius standi*, condiciones de admisibilidad de la demanda, procedimiento, sentencia y aplicación.
- b) Tribunal interamericano de derechos humanos
- c) Tribunal africano de derechos humanos.
- d) Procedimientos y elementos básicos de la dimensión humana de la OSCE y de la Comisión interamericana de derechos humanos.



d) Los tribunales de los procesos de integración y la protección de los derechos fundamentales.

#### **4.- Tribunal Internacional de Justicia de la Haya y los derechos humanos**

##### **Fundamental rights litigation before international courts and bodies**

##### **1.- Common issues of the protection of fundamental rights before international courts and bodies**

- a) General issues in universal protection.
- b) United Nations bodies and mechanisms for litigating and protecting fundamental rights.
- c) Dispute settlement within the World Trade Organisation framework and fundamental rights.

##### **2.- Universal protection bodies**

- a) Universal protection bodies in international humanitarian law.
- b) International criminal courts and the International Criminal Court
- c) Other bodies for the universal protection of human rights.

##### **3.- Regional courts and bodies. Courts associated to regional integration processes**

- a) *Jus standi*, conditions of admissibility of the complaint, procedure, decision and enforcement.
- b) Inter-American Court of Human Rights.
- c) African court of human rights.
- d) Basic procedures and elements of the human rights dimension of the OSCE and the Inter-American Commission of Human Rights.
- d) Courts of regional integration processes and fundamental rights protection.

##### **4.- International Court of Justice and human rights**

##### **Derecho de familia internacional.**

##### **1. Matrimonio y parejas de hecho internacionales**

- a) Aspectos generales
- b) Efectos internacionales del matrimonio
- c) Crisis matrimoniales internacionales

##### **2.- Filiación y menores**

- a) Los derechos del niño
- b) Filiación natural y adoptiva internacional
- c) Protección internacional de menores y sustracción internacional
- d) Deber de alimentos en el plano internacional

##### **3.- Sucesión internacional**

- a) Ley aplicable a la sucesión
- b) Herencias internacionales: aspectos sucesorios y patrimoniales
- c) Herencias internacionales. Aspectos fiscales

##### **International family law**



**1. International marriage and civil unions**

- a) General matters.
- b) Marriage's international effects.
- c) International marriage crises

**2.- Filiation and minors**

- a) Rights of children.
- b) International natural and adoptive filiation.
- c) International protection of minors and child abduction.
- d) Child support in an international context.

**3.- International succession**

- a) Law applicable to succession.
- b) International inheritance: succession and patrimonial aspects.
- c) International inheritance. Tax issues.

**Lenguas en que se impartirá la materia**

ESPAÑOL o INGLÉS

**Observaciones**

--



<b>MATERIA 4</b>																							
Denominación: <b>PRÁCTICAS</b>																							
<b>Número de créditos ECTS</b>	<b>Carácter de la materia (obligatoria/optativa/mixto/trabajo fin de máster/etc.)</b>																						
6	OBLIGATORIA																						
<b>Duración y ubicación temporal dentro del plan de estudios</b>																							
Esta materia está compuesta por una asignatura cuya duración es anual																							
<b>Competencias que el estudiante adquiere con esta materia</b>																							
CB6 CB7 CB8 CB9 CB10 CG1, CG2, CG3, CG4, CG5, CG6, CG8, CG9, CG10 CE1, CE6, CE10, CE11, CE12, CE13, CE18, CE19, CE22																							
<b>Resultados de aprendizaje que adquiere el estudiante</b>																							
Tras superar esta materia el alumno será capaz de: -Saber desenvolverse en un equipo humano mediante su integración en equipos multidisciplinares: trato con los compañeros, otros abogados o clientes, así como aprender a familiarizarse con la práctica de la abogacía internacional. -Saber enfrentarse a problemas jurídicos concretos que requieren asesoramiento internacional especializado y asunción de responsabilidades por el estudiante. -Familiarizar al alumno en prácticas con el funcionamiento de instituciones internacionales relacionadas con la práctica transnacional de la abogacía -Desarrollar las competencias y habilidades necesarias para que el estudiante pueda realizar las tareas propias de un abogado transnacional en el área del derecho en que desarrolle sus prácticas: redacción de escritos jurídicos, asesoramiento preventivo de riesgos y en su caso de litigación, realización de actividades de negociación, mediación y arbitraje, desarrollo de relaciones con operadores jurídicos y otros profesionales.																							
<b>Actividades formativas de la materia indicando su contenido en horas y % de presencialidad</b>																							
<table border="1"><thead><tr><th>Código actividad</th><th>Nº Horas totales</th><th>Nº Horas Presenciales</th><th>% Presencialidad</th></tr></thead><tbody><tr><td>AF2</td><td>6</td><td>6</td><td>100%</td></tr><tr><td>AF6</td><td>42</td><td>42</td><td>100%</td></tr><tr><td>AF7</td><td>102</td><td>0</td><td>0%</td></tr><tr><td><b>TOTAL MATERIA</b></td><td>150</td><td>48</td><td>32%</td></tr></tbody></table>				Código actividad	Nº Horas totales	Nº Horas Presenciales	% Presencialidad	AF2	6	6	100%	AF6	42	42	100%	AF7	102	0	0%	<b>TOTAL MATERIA</b>	150	48	32%
Código actividad	Nº Horas totales	Nº Horas Presenciales	% Presencialidad																				
AF2	6	6	100%																				
AF6	42	42	100%																				
AF7	102	0	0%																				
<b>TOTAL MATERIA</b>	150	48	32%																				
<b>Metodologías docentes que se utilizarán en esta materia</b>																							
MD3, MD5																							
<b>Sistemas de evaluación y calificación. Indicar su ponderación máxima y mínima</b>																							



Sistemas de evaluación	Ponderación mínima (%)	Ponderación Máxima (%)
SE1	0%	0%
SE2	100%	100%
SE3	0%	0%
SE4	0%	0%

Los tutores de cada alumno en las instituciones de destino efectuarán un seguimiento de su evolución, aprendizaje, cumplimiento del programa y cualesquiera incidencias que se produzcan durante el período de prácticas externas. Redactarán al finalizar el período de prácticas externas un informe explicativo de las actividades llevadas a cabo por cada alumno, e incluirán su valoración sobre el desempeño de cada alumno. Del contenido del mismo se dará traslado al Coordinador académico de las prácticas en la Universidad.

Paralelamente, el estudiante deberá realizar un informe sobre la actividad desarrollada durante el periodo de prácticas externas en el que hará referencia a las materias sobre las que ha trabajado, los medios con que lo ha hecho y la tutorización que ha recibido.

La Dirección del Máster evaluará las prácticas a la vista del informe explicativo correspondiente y las notas propuestas por tutores externos, y elevará el resultado de las prácticas realizadas para incorporar en el expediente la calificación final de la asignatura. La dirección del Máster garantizará que la oferta de Prácticas Externas incluirá destinos en los que pueda realizarse el periodo de prácticas en idioma inglés, español o ambos al mismo tiempo, de acuerdo con la práctica habitual de las instituciones de destino y atendiendo a las preferencias de los estudiantes.

#### Listado de Asignaturas de la materia

Asignatura	Créditos	Cuatrim	Carácter	Idioma
Prácticas	6	0	anual	Español o inglés

#### Metodologías docentes

El carácter de práctica externa supone el aprendizaje desde casos reales a que puedan enfrentarse los alumnos en los lugares donde desarrollen aquélla.

A lo largo de los 6 créditos ECTS que las prácticas externas tienen asignados, los alumnos dispondrán en los despachos profesionales de tutores que les orientarán en su integración en equipos dirigidos por abogados con experiencia.

#### Descripción de contenidos

Las prácticas tendrán como objetivo que los estudiantes sepan cómo desenvolverse en un equipo humano mediante su integración en equipos multidisciplinares: trato con los compañeros, otros abogados o clientes, así como aprender a familiarizarse con la práctica de la abogacía internacional.

Se persigue además que los alumnos en práctica sepan enfrentarse a problemas jurídicos concretos que requieren asesoramiento internacional especializado así como la asunción de responsabilidades por el estudiante.



Dentro de los contenidos de las prácticas los alumnos aprenderán a familiarizarse, en su caso, con el funcionamiento de instituciones internacionales relacionadas con la práctica transnacional de la abogacía

Por último, los estudiantes desarrollarán las competencias y habilidades necesarias para puedan realizar las tareas propias de un abogado transnacional en el área del derecho en que desarrolle sus prácticas: redacción de escritos jurídicos, asesoramiento preventivo de riesgos y en su caso de litigación, realización de actividades de negociación, mediación y arbitraje, desarrollo de relaciones con operadores jurídicos y otros profesionales.

### Lenguas en que se impartirá la materia

ESPAÑOL o INGLÉS

### Observaciones

Despachos con convenio educativo para la realización de Prácticas externas:

#### INSTITUCIONES CON ACUERDOS DE COLABORACIÓN EDUCATIVA VIGENTES

ACCION LEGAL GESTORA DE PROGRAMAS

ADESI NETLIFE S.L.

AGENCIA DE PROTECCION DE DATOS DE LA COMUNIDAD DE MADRID

AGENCIA ESPAÑOLA DE PROTECCION DE DATOS

ALDABOGADOS SERVICIOS INTEGRALES DE RECUPERACIÓN, S.L.

ALLEN & OVERY

AMYA ABOGADOS, S.L.

ANTONIO VIÑAL & CO. ABOGADOS S.C.

ANYHELP INTERNATIONAL, S.L.

ASEGRAMAR, ASESORES Y ABOGADOS, S.L.

ASESORES EN DERECHO, S.L.P.

ASHURST LLP

ASOCIACIÓN NACIONAL PARA LA DEFENSA DE LA MARCA (ANDEMA)

ASOCIACION PARA LA AUTORREGULACION DE LA COMUNICACION COMERCIAL (AUTOCONTROL)

BAKER & MCKENZIE MADRID, S.L.P.

BANCO BILBAO VIZCAYA ARGENTARIA, S.A.

BIRD & BIRD (SPAIN) LLP, ESTABLECIMIENTO PERMANENTE EN ESPAÑA

BT ESPAÑA, CÍA. DE SERV. GLOBALES DE TELECOMUNICACIONES, SAU

BTA ABOGADOS

BUFETE CLAR GALMES, S.L.

BUFETE FERNANDEZ DOYAGUE (AMALIA FERNÁNDEZ DOYAGUE)

CENTRO ESPAÑOL DE DERECHOS REPROGRAFICOS

CLIFFORD CHANCE S.L.

COLON DE CARVAJAL SOLANA CARDONA ABOGADOS SLP

COLT TECHNOLOGY SERVICES, S.A.U.

CUATRECASAS GONÇALVES PEREIRA, S.L.P.

DAVARA & DAVARA ASESORES JURÍDICOS, S.L.

DESPACHO LEGAL, S.L.

DLA PIPER SPAIN S.L.



EMI MUSIC PUBLISHING SPAIN S.A.
EMURBAN DESARROLLOS URBANISTICOS, S.L.
ERNST & YOUNG ABOGADOS, S.L.P
ESTUDIO JURIDICO V2C ABOGADOS, S.L
FAVILCAR INVERSIONES INMOBILIARIAS, S.L. (LEXTONE ABOGADOS)
FRANCE TELECOM ESPAÑA, S.A.U.
FRANCISCO JOSE GARCIA MARTIN
FRESHFIELDS BRUCKHAUS DERINGER LLP - SUCURSAL EN ESPAÑA DE SOCIEDAD PROFESIONAL
FUNDACIÓN SOLVENTIA
GABINETES TÉCNICOS AUXILIARES, S.A.
GIE JURIDICO MERCANTIL LABORAL, S.L.P.
GOMEZ DE MERCADO ABOGADOS, S.L.P.
GOMEZACEBO & POMBO ABOGADOS, S.L.P
GRUPO GESTIONA-T GESTORES, S.L.
HAMMONDS SUCURSAL EN ESPAÑA
HELENA MIÑAMBRES GÓMEZ (MIÑAMBRES Y ASOCIADOS ABOGADOS)
HERBERT SMITH SPAIN LLP
HOGAN LOVELLS INTERNATIONAL LLP ESTABLECIMIENTO PERMANENTE EN ESPAÑA
ILUSTRE COLEGIO DE ABOGADOS DE MADRID
INIZIA ABOGADOS Y CONSULTORES, S.L
IURIS CONSULTING DE ABOGADOS EUROPEOS 2010, S.L.
IVC OUTSOURCING CVI, S.L.
J & A GARRIGUES, S.L.P
JAVIER GARCIA GUILLEN, S.L.P
JONES LANG LASALLE ESPAÑA, S.A.
KPMG ABOGADOS, S.L.
LARCOVI, S.A.L.
LATHAM & WATKINS, LLP.
LEGALITAS ASISTENCIA LEGAL, S.L.
MARTÍN, LÓPEZ & ACOSTA, ASSOCIATES, S.L.P.
MESINA PROGRESS, S.L.U
MINISTERIO DE EDUCACION, CULTURA Y DEPORTE (DIRECCION GENERAL DE POLÍTICA E INDUSTRIAS CULTURALES Y DEL LIBRO)
MIRIAN MEDINA SOTO (MMS ASESORES)
PEREA & ASOCIADOS ABOGADOS, S.L.
PÉREZ-LLORCA ABOGADOS, S.L.P Y CÍA. S. COM.P
POLITICAL INTELLIGENCE, S.L.
PRICEWATERHOUSECOOPERS COMPLIANCE SERVICES, S.L.
RAMÓN Y CAJAL, S.L.P
ROCA JUNYENT S.L.P.
RÖDL & PARTNER ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS, S.L.P
RUBIO ÁLVAREZ LEGAL & TRIBUTARIO, S.L.
SALVADOR DÍAZ ABOGADOS, S.L.
SANTIAGO MEDIANO ABOGADOS, S.L.





SIEMENS, S.A.

SILLERAS ASESORES JURIDICOS, SL

STAE ABOGADOS CB

TEJEDOR & ASOCIADOS ABOGADOS, S.L.

URÍA MENÉNDEZ ABOGADOS, S.L.P

V.S. SERVICIOS JURIDICOS, S.L.

VELASCO ABOGADOS, S.L.P.

VISUAL ENTIDAD DE GESTIÓN DE ARTISTAS PLASTICOS (VEGAP)

X-NOVO LEGAL & WEB SOLUTIONS, S.L.

YOUZEE ENTERTAINMENT ESPAÑA S.L.

ZED WORLDWIDE



<b>MATERIA 5</b>											
Denominación: <b>TRABAJO DE FIN DE MASTER</b>											
Número de créditos ECTS	Carácter de la materia (obligatoria/optativa/mixto/trabajo fin de máster/etc.)										
8	OBLIGATORIA										
Duración y ubicación temporal dentro del plan de estudios											
Esta materia está compuesta por una asignatura cuya duración es anual.											
Competencias que el estudiante adquiere con esta materia											
CB6 CB7 CB8 CB9 CB10 CG1, CG2, CG3, CG4, CG5, CG6, CG7, CG9, CG10 CE1, CE3, CE4, CE5, CE6, CE8, CE10, CE11, CE12, CE13, CE15, CE16, CE17, CE18, CE19, CE20, CE21											
Resultados de aprendizaje que adquiere el estudiante											
<p>Tras superar esta materia el alumno será capaz de:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>-Dominar una adecuada expresión escrita y oral, especialmente en inglés, aplicada tanto a la redacción de escritos jurídicos contractuales y procedimentales, como a la defensa oral del cliente.</li> <li>-Dominar de las técnicas orales y escritas que resulten más adecuadas según el tipo de situación en un entorno internacional: negociación de documentos contractuales y su redacción, redacción de escritos procesales, negociación de acuerdos, o defensa ante tribunales judiciales o arbitrales.</li> <li>-Dominar las diversas posiciones e intereses que confluyen en una negociación internacional, con especial atención a los diversos aspectos culturales y jurídicos que se dan cita en operaciones transnacionales.</li> <li>-Saber evaluar los riesgos y planificar las estrategias que se dan cita en la negociación o en un procedimiento jurisdiccional o arbitral.</li> <li>-Desarrollar el trabajo en equipo y capacidad para la planificación y organización del trabajo.</li> <li>-Dominar un tema propio dentro de los campos temáticos afines al Máster.</li> <li>-Pondrá en práctica el conocimiento teórico, metodológico y jurídico, así como las habilidades instrumentales adquiridas en el Máster.</li> <li>-Utilizará intensivamente métodos de investigación, así como fuentes y recursos reconocidos en la comunidad académica y científica.</li> <li>-Aprenderá a argumentar, defender las posiciones de las partes, y presentar informes, documentos contractuales y procesales, adecuadamente de forma escrita, así como a defenderlo y exponerlo oralmente ante un tribunal.</li> <li>-Adquirirá capacidad para el análisis y la síntesis.</li> </ul>											
Actividades formativas de la materia indicando su contenido en horas y % de presencialidad											
<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse; text-align: center;"> <thead> <tr> <th style="width: 25%;">Código actividad</th> <th style="width: 25%;">Nº Horas totales</th> <th style="width: 25%;">Nº Horas Presenciales</th> <th style="width: 25%;">% Presencialidad</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>AF2</td> <td>24</td> <td>24</td> <td>100%</td> </tr> </tbody> </table>				Código actividad	Nº Horas totales	Nº Horas Presenciales	% Presencialidad	AF2	24	24	100%
Código actividad	Nº Horas totales	Nº Horas Presenciales	% Presencialidad								
AF2	24	24	100%								



	AF3	16	16	100%
	AF6	72	24	33%
	AF7	88	0	0%
	<b>TOTAL MATERIA</b>	200	64	32%

### Metodologías docentes que se utilizarán en esta materia

MD2, MD3, MD4, MD5

Sistemas de evaluación	Ponderación mínima (%)	Ponderación Máxima (%)
SE1	0%	0%
SE2	0%	50%
SE3	0%	0%
SE4	50%	100%

### Listado de Asignaturas de la materia

Asignatura	Créditos	Cuatrim	Carácter	Idioma
Trabajo de Fin de Máster	8	anual	O	Español o inglés

### Descripción de contenidos

Para la obtención del título de Máster el alumno deberá realizar un Trabajo de Fin de Máster, que consistirá en la participación en un *moot court* o un *case study*. Excepcionalmente podría tratarse de un trabajo de investigación sobre alguna de las materias propias del Máster.

#### A.- Moot courts.

Los moot courts son competiciones jurídicas internacionales donde los estudiantes deben poner a prueba sus habilidades escritas y orales, y resultan especialmente indicados para las especialidades de resolución de disputas y Derecho Público y de las personas. Se trata de un simulacro de arbitraje internacional o litigación internacional donde los estudiantes desarrollarán la íntegra defensa de los intereses de su cliente tanto desde el lado del demandante como desde el lado del demandado, normalmente al menos en cuatro ocasiones frente a otros equipos y tribunales de tres árbitros o jueces.

Los *moot courts* en los que los estudiantes podrían participar serían, entre otros:

- 1.- Willem C Vis International Commercial Arbitration Moot. <https://vismoot.pace.edu/> y Willem C Vis (East) International Commercial Arbitration Moot. <https://vismoot.pace.edu/site/about-the-moot/vis-moot-east>
- 2.- Jessup International Moot Court Competition. <https://www.ilsa.org/jessuphome>
- 3.- Investment Arbitration Moot (FIA o FDI). <http://www.investmentmoot.org/>, <http://www.fdimoot.org/>



**Competencia de Arbitraje de inversión:** organizada por la American University, Washington College of Law Centro de Arbitraje Comercial Internacional, el Centro de Arbitraje y Conciliación de la Cámara de Comercio de Bogotá y el Grupo de Investigación en Contratación y Resolución de Controversias Internacionales (CYRSI) de la Universidad Externado de Colombia, Facultad de Derecho.

4.- International Tax Moot Court. <https://www.law.kuleuven.be/taxmootcourt> y Iberoamerican Tax Moot Court. <https://www.facebook.com/Iberoamerican-Tax-Moot-Court-Competition-373615702759227/>

5.- Moot Madrid <http://www.mootmadrid.es>

6. ICC Moot Court Competition (Mediation). <http://www.iccwbo.org/training-and-events/competitions-and-awards/mediation-week/>

7.- **International Criminal Court (ICC) Moot Competition** <http://iccmoot.com/>

8.- International Maritime Law Arbitration Moot Court. <http://www.murdoch.edu.au/School-of-Law/Mooting/International-Maritime-Law-Arbitration-Moot/>

9.- Inter-American Human Rights Moot (Washington College of Law) <https://www.wcl.american.edu/hracademy/mcourt/>

10.- European Human Rights Moot Court Competition. <http://ehrmcc.elsa.org/>

11. **Nuremberg Moot Court Competition:** <http://www.nuremberg-moot.de/>

12. Inter-American Sustainable Development Law Moot Court Competition: <http://www.law.tulane.edu/tlsOrgs/mootcourt/index.aspx?id=14321>

13. Moot Internacional de Negociación y Mediación Civil y Mercantil. Organizado por Habitus Incorporated y la Universidad Nebrija.

## **B.- Case studies**

El *case study* es una iniciativa consistente en el desarrollo de una operación transnacional en la que los estudiantes deben estructurar los diversos negocios que la componen, estudiar las dificultades legales derivadas de los ordenamientos locales de las diversas jurisdicciones implicadas, negociar y defender la posición de las respectivas partes, y buscar soluciones creativas para proteger dichos intereses. Es especialmente apto para el módulo de intensificación transaccional.

### **1.- Case study con extensión latinoamericana**

El proyecto se ha acometido ya con éxito por parte de varios docentes de la Universidad Carlos III de Madrid, y se integrará de forma organizada y estructurada en el programa de Máster propuesto. Por ejemplo, podría consistir en la elaboración de un proyecto de adquisición de diversos intereses en el sector energético, en varias jurisdicciones, incluyendo energía hidráulica y eólica.

### **2.- Case study con países europeos**

En este caso, el Case Study consistiría en el desarrollo de una serie de operaciones transnacionales cuya temática sería el Derecho del Mercado de Valores. A lo largo de varios meses los estudiantes deberían realizar las tareas para la consecución de transacciones de colocación de valores de forma privada, así como entre el público.

### **3.- Case study con países asiáticos**

En este caso, el Case Study consistiría en una o varias operaciones de toma de participación de activos financieros e inmobiliarios por dos grupos multinacionales.

## **C.- Trabajo de investigación**

Como posibilidad especial, y evaluando caso por caso, se podrá contemplar la posibilidad de que realicen un Trabajo de Fin de Máster en modalidad investigadora.

**Lenguas en que se impartirá la materia**



ESPAÑOL o INGLÉS

**Observaciones**

El Trabajo Fin de Máster será defendido en sesión pública e individual ante un Tribunal designado por la Universidad